



## Prospecção qualificada

Invista no Outbound Marketing para gerar mais resultados ao seu negócio

Um e-book da Lomi digital

# Prospecção qualificada

Invista no Outbound Marketing para gerar mais resultados ao seu negócio

Sua empresa de tecnologia, contabilidade, solução fiscal, entre outras, recebe leads, mas não os converte por falta de um vendedor especializado?

Se a resposta for sim, saiba que é possível terceirizar a atividade e elevar a sua empresa para um outro nível de conversão de projetos, mantendo um fluxo de vendas constante e motivando a equipe a buscar os melhores negócios e resultados.

Mas você sabe como fazer isso?



## Índice

Conhecer e sanar a dor .....	4
Conheça as soluções modulares .....	6
Passo a passo para agendar reuniões qualificadas .....	9
Conheça os benefícios.....	10



# Prospecção qualificada

Invista no Outbound Marketing para gerar mais resultados ao seu negócio

Para chegar até os potenciais clientes, é preciso entender primeiro quem são eles, estabelecer um cronograma com ações de marketing e conteúdos relevantes, para iniciar um relacionamento que se transforme em vendas. Enquanto, de outro lado, há profissionais dedicados ao atendimento de quem está interessado e quer comprar o seu produto ou serviço.

Assim, você precisa de uma consultoria em Outbound Marketing especializada, com menor investimento e maior retorno.



# Conhecer e sanar a dor

Atualmente, o que vale a quantidade ou a qualidade?

Para que você conheça quais são os leads que entram pelo seu funil de vendas e invista tempo na conversão daqueles que são mais rentáveis e certos para o seu negócio, é recomendado ter um inside sales.

Mas você pode argumentar: é caro ou alguém do meu time já faz isso.

A Lomi digital vem desmistificar essa prática e te mostrar que planejar, executar, gerir e entregar resultados assertivos é mais barato e eficaz do que imagina.

O seu time interno não vai dar a atenção devida e o tempo de resposta ao cliente pode fazer com que procure a concorrência e, você, não deseja isso, certo?



## Conhecer e sanar a dor

A vantagem de contratar uma empresa especializada na abertura de novas oportunidades é:

- ✓ Evitar erros e melhorar a performance;
- ✓ Otimizar a mão de obra interna comercial e deixá-la apenas para finalizar a venda;
- ✓ Mais tempo para investir nos clientes que são potenciais;
- ✓ Acelerar a aprendizagem por meio de treinamentos e consultorias.

A Lomi digital é a consultoria de geração de leads específica para o seu negócio:

**Entende a sua entrega e a dor do cliente = aumentando as chances de novos novos contratos!**



## Soluções modulares

Conheça as soluções modulares combinadas com tecnologia de ponta, que maximizam o seu contato com os novos clientes

A Lomi Digital conta com um time de inside sales (SDR) especializado com mais de oito anos de experiência.

Com profundo conhecimento em toda a jornada de prospecção avançada, a Lomi Digital estrutura o seu processo de vendas ou entra apenas na parte de avaliação dos leads, a partir do entendimento das suas necessidades, pré-vendas e o entrega para a reunião final, de fechamento do contrato.



## Soluções modulares

Conheça as soluções modulares combinadas com tecnologia de ponta, que maximizam o seu contato com os novos clientes.

Desta forma, você ganha em eficiência operacional, pois não perde mais oportunidades de novos negócios por falta de mão de obra interna e especializada, e ainda economiza porque terceiriza uma área fundamental para a sua empresa – a qualificação e agendamento das reuniões com os clientes em potencial para o seu time comercial apenas converter as vendas.

**FOQUE NA EXPERIÊNCIA COM MENOR CUSTO E MAIOR CONVERSÃO DE CLIENTES**



# O que a Lomi Digital faz para o seu time comercial?

Geração de Leads: Traça estratégias de marketing para atrair tráfego para seu site, com a conversão em leads qualificados e clientes efetivos para o seu escritório, a partir de campanhas destinadas ao seu público-alvo.

## Posicionamento - Conteúdo - Venda



Traçar estratégias de marketing



Atrair tráfego para o seu site



conversão em leads qualificados



campanhas destinadas ao seu público-alvo.



# PASSO A PASSO PARA AGENDAR REUNIÕES QUALIFICADAS

- 1 Avaliação do mercado.
- 2 Estudo e entendimento dos diferenciais.
- 3 Time especializado no seu segmento.
- 4 Estratégias de contato com os leads.
- 5 Geração de valor para os serviços.
- 6 Conversão de novos negócios.

## Conheça os benefícios

Mais visibilidade dos seus serviços e resultados para fechar novos negócios.

- ✓ Equipe especializada;
- ✓ Outbound Marketing, conquista de leads e conversão a partir de um time de vendas focado no seu negócio e nas tendências do mercado;
- ✓ Conteúdo informativo e educativo para o público-alvo;
- ✓ Retorno sobre o investimento de até 90% com a contratação do time especializado. Um funcionário interno custa cerca de R\$ 5.000,00 mensais, mais o investimento em ferramentas específicas. Ao investir no mínimo 50% do valor de uma pessoa em um time completo e as soluções mais tecnológicas do mercado, você conquista e fideliza clientes de forma assertiva.



# SOBRE A LOMI DIGITAL

A Lomi digital é uma agência de marketing especializada em estratégias para B2B, B2C e serviços, como criação de vídeos, websites, consultoria de marketing e inteligência de mercado. Conta com uma equipe de profissionais qualificados, com anos de experiência no mercado de tecnologia. Seu maior foco é a geração de resultados para os clientes.

[contato@lomidigital.com.br](mailto:contato@lomidigital.com.br)

Visite: [www.lomidigital.com.br](http://www.lomidigital.com.br)

## Siga-nos nas Redes Sociais

E confi.ra novos conteúdos sobre Marketing Digital



# lom digital